ANALISIS CITRA IKLAN SHAMPOO HEAD AND SHOULDERS "COWOK BEDA" - (TEORI SEMIOTIKA RONALD BARTHES – MITOS)

Virda Rachmah Amelia, Nurul Hanifal Jamil, Nurul sadrinah, Johane Aurelia Dwi Natalie, Silvia artamanova

Universitas Indraprasta PGRI virda.r.amelia16@gmail.com, nur.hani.nh99@gmail.com, nsadrina361@gmail.com

Abstrak

Iklan adalah salah satu sarana alat penjualan yang palin umum di gunakan mengarahkan, memberitahu, mengkomunisasikan, menjual, dan mempromosikan sebagai persuasi barang dagang atau produk jualan kepada masyarakat atau costumer yang di tujun maka dari itu iklan adalah sebuah metode yang telah terbukti berhasil menjangkau audiaces, dengan membuat iklan sebagai alat promosi sebuah produk yang memiliki ciri khasnya masing_masing dengan membuat iklan yang menarik dan mengakolokasikan untuk menjangkau penggunaan atau sasaran Target produk pada ikalan akan langsung berdampak bada penjualan produk dan juga bisnis dengan iklan iyalah bagian dari kehidupan industry modern sebagai salah satu alat yang umum di gunakan dalam bidang industry dan produksi pengenalan bran dan pengenalan prodak yang bertujuan untuk persuasi kepada pembeli atau kastamer sasaran dan masyarakat yang di tuju pada dasarnya iklan praprasme dari" M. Suyanto(2007)" di kutip (Sari, I.M Rahayu, P.B,2022:2) pada iklan sampho hea and sholder ini memakai semeotika sebagai berikut mengunakan kata cowok beda samponya harus beda yang dimana mengartika setiap permasalahan kulit ketombe berbeda maka dari maka dari itu memakai sampo dengan jenis yang berbeda pada produk sampo ini ada beberapa jenis sampo anti ketombe yang berbeda beda kegunaanya dan juga mengaartikan bahwa sampo head and sholders ini berbeda bengan sampo anti ketombe lainya yang lainnya.

Kata kunci: Joe Taslim X Fadil Ahmad, Iklan Video, Head And Shoulders

PENDAHULUAN

Iklan adalah salah satu sarana alat penjualan yang palin umum di gunakan mengarahkan, memberitahu "mengkomunisasikan, menjual, dan mempromosikan sebagai persuasi barang dagang atau produk jualan kepada masyarakat atau costumer yang di tujun maka dari itu iklan adalah sebuah metode yang telah terbukti berhasil menjangkau audiaces, dengan membuat iklan sebagai alat promosi sebuah produk yang memiliki ciri khasnya masing_masing dengan membuat iklan yang menarik dan mengakolokasikan untuk menjangkau penggunaan atau sasaran Target produk pada ikalan akan langsung berdampak bada penjualan produk dan juga bisnis dengan iklan iyalah bagian dari kehidupan industri modern sebagai salah satu alat yang umum di gunakan dalam bidang industry dan produksi pengenalan bran dan pengenalan prodak yang bertujuan untuk persuasi kepada pembeli atau kastamer sasaran dan masyarakat yang di tuju pada dasarnya iklan praprasme dari" M. Suyanto(2007)" di kutip (Sari, I.M Rahayu, P.B,2022:2).

Iklan video sesuai namanya iklan video adalah iklan yang di buat dengan dalam format videon memilik sifatnya tersendiri dan memilik metode periklanan yang populer karena sangat menarik denga pada iyalah iklan produk yang di kemasa dalam bentuk audi visula yang bertujuan untuk mempromosikan produk atau jasa tertentu sejak dulu sudah ada dan sudah sering di gunakan iklan berbentuk iklan video yang di luncurkan di televisi pada jaman dahulu , namun

karena produksi pembuatan iklan video memerlukan waktu dan merogoh kocek yang sangat mahal untuk sebuah iklan promosi dan memerlukan alat alat yang cangih untuk pembutanya namun sekarang sudah banyak iklan audio video yang bisa kita lihat dimana saja bisa di televisi, youtube, sosial media dan internet dengan adanya promosi audio masa kini produk makin cepat di kenal dan tersmpaikan ke target sasaran.

Pada analisis ini head and shoulders mengunakan iklan video untuk membantu menjual atau memperomosikan bran dan produk yang mereka jual yang dengan tujuan mempromosikan dan juga mengenalkan bran juga bertujuan agar produk tetap menjadi bran yang eweres pada masyaraka atau target sasran yang di tuju oleh bran tersebut

Semiotika Menurut ahli Semiotika secara etiomologi adalah istilah dari kata yunani semeion yang berarti tanda, yang di masutkan atau mendefinisikan suatu yang atas dasar konvensi sosial yang berbangun atau terdiri sebelumnya yang dapat mewakili Sesuatu atau yang contoh pada adanya asap menandai adanya api (Littlejohn, 1996:64). Manusia memahami akan tanda tanda yang ada sebagai salah satu komunikasi yang ada pada iklan (Sari, I.M Rahayu, P.B,2022:2).

Pada iklan sampho hea and sholder ini memakai semeotika sebagai berikut mengunakan kata cowok beda samponya harus beda yang dimana mengartika setiap permasalahan kulit ketombe berbeda maka dari maka dari itu memakai sampo dengan jenis yang berbeda pada produk sampo ini ada beberapa jenis sampo anti ketombe yang berbeda beda kegunaanya dan juga mengaartikan bahwa sampo head and sholders ini berbeda bengan sampo anti ketombe lainya yang lainya.

Maka dari itu Pada analisisis iklan pada produk sampo head & Shoulders yang di bintangi joe taslim fadil ahmad ini menampilkan kesan cowo maco dan juga cowo lucu sebagai bran ambasador dari iklan sampo ini mereka mengunakan tegline yaitu cowok beda karena sampo ini berbeda dengan sampo anti ketobe lainya bisa dipakai oleh cowok kerean atau pun cowok lucu pada pengunan sampo ini sendiri sebagian dari metode yang di pakai dlam meng analisis iklan video ini adalah metode mitos yang di sambungkan dengan cara penganalisisan semootika pada analisis iklan tersebut.

Semeotika menurut ahli semotika secara etiomologi adalah istilah dari kata yunani semeion yang berarti tanda, yang di masutkan atau mendefinisikan suatu yang atas dasar konvensi sosial yang berbangun atau terdiri sebelumnya yang dapat mewakili Sesuatu atau yang contoh pada adanya asap menandai adanya api (Littlejohn, 1996:64). Manusia memahami akan tanda tanda yang ada sebagai salah satu komunikasi yang ada pada iklan (Sari, I.M Rahayu, P.B,2022:2).

METODE

Metode yang digunakan pada penelitian ini menggunakan metode kualitatif, Penelitian ini merupakan penelitian deskriptif kualitatif denganmetode analisis Ronald barthes terhadap iklan youtube head and shoulders "joe Taslim x jaidi dengan pengamatan yang dilakukan melalui studi literatur dan pengamatan dari iklan youtube head & shoulders "joe Taslim X fadil jaidi ". Analisis ini dikaitkan dengan teori Roland barthes yang mampu mencakup elemen text, audio dan visual yang sudah dijabarkan. Dengan penggunaan semiotika Ronald barthes dimaksudkan untuk membongkar mitos yang terkait pada maskulinitas modern pria yang telah digambarkan dalam iklan youtube head & shoulders "joe Taslim x fadil jaidi ".

Jenis penelitian ini merupakan kumpulan data maka dalam iklan ini akan mendeskripsikan dan menginterpresikan makna tanda (representasi), penggunaan tanda, acuan tanda (objek) yang ditampilkan dalam iklan youtube head & shoulders " pada objek dalam iklan head & shoulders edisi bloopers Bersama joe Taslim dapat dijelaskan melalui beberapa elemen seperti gambar (visual), suara (audio), serta pengambilan gambar dan latar (setting). Objek yang dianalisis gambar, dialog, gesture, setting yang memiliki makna konsep percaya diri dalam iklan

kemudian difilter sehingga menghasilkan tanda makna percaya diri, teknikpengumpulan data digunakan redukasi data sedemikian rupa dengan membuang yang tidak perlu sehingga menghasilkan informasi yang bermakna dan memudahkan dalam penarikan kesimpulan.

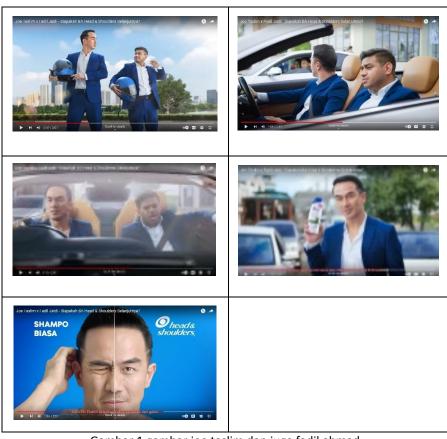
HASIL DAN PEMBAHASAN

Dalam mengkaji iklan head & shouler versi joe taslim x fadil jaidi "cowo beda" dengan menggunakan metode analisis semiotika yang dikemukakan oleh Roland barthes. Teori semiotika roland barthes adalah metode analisis dengan mengkaji makna melalui symbol atau tanda dalam dua tingkatan signifikasi yaitu denotasi dan konotasi serta aspek lain penanda yaitu mitos. Penggambaran suatu tanda terhadap sebuah objek merupakan denotasi, sedangkan konotasi merupakan bagaimana penggambarannya. Kemudian, mitos merupakan bagaimana kebudayaan menjelaskan beberapa aspek mengenai realitas. Kesimpulannya, bahwa penggambaran sebuah tanda yang memiliki makna konotasi kemudian berkembang sehingga menghasilkan makna denotasi, dari makna denotasi akan menjadi sebuah mitos.

Pada analisis iklan head & shouler versi joe taslim x fadil jaidi, sebelumnya akan dikelompokkan pada setiap scene per-bagian iklan yang menjadi penanda yang ada dalam iklan tersebut. Pada setiap scene yang dikelompokkan akan diidentifikasi untukmemahami makna denotasi melalui tanda-tanda verbal maupun non verbal seperti ekspresi wajah, bahasa tubuh, dialog dan sebagainya. kemudian setelah memahami makna denotasi akan menjadi penanda untuk mengetahui makna konotasi. Selanjutnya akan dilakukan analisis untuk mencari mitos yang berada dalam makna konotasi tersebut. Berikut analisis iklan head & shouler versi joe taslim x fadil jaidi "cowo beda" dengan menggunakan metode analisis semiotika oleh Roland Barthes.







Gambar 1 gambar joe taslim dan juga fadil ahmad https://www.idntimes.com/hype/entertainment/istyanah-b/potret-fadil-jaidi-ba-baru-head-shoulders-c1c2

Berikut analisis iklan head & shouler versi joe taslim x fadil jaidi "cowo beda" dengan menggunakan metode analisis semiotika oleh Roland barthes dengan mengamati makna denotasi, konotasi dan menghasilkan sebuah mitos.

Tabel 1 Analisis Visual Iklan

Visualisasi	Dialog/suara		Denotasi		Konotasi		Mitos		
do format half seal frequent format half sealing stage con-	Sound	effect:	Pada	scen	e ini	Pada	potongan	Pada {	gambar ini
0.00	Hanya	Instrumen	diawal	i d	engan	scene	ini tidak	tidak	terdapat
Operate	music.		dua d	orang	pria	ditemuk	an makna	mitos	karena
shoulders			dewasa	a	yang	konotas	i karena	hanya	
			sedang	g be	erjalan	hanya		menar	npilkan
100 100 400			kearah kamera.		menampilkan		judul s	aja.	
						cuplikan	pembuka		
						dari ikla	n ini.		

	Sound effect: dua pria sedang berdialog: "katanya semua cowo sama aja", "enak aja , kita beda"	Pada scene ini menampilkan dua orang sedang bercakap tentang presepsi orang bahwa semua cowo sama aja, padahal belum tentu benar. Pada adegan ini menampilkan lokasi diluar ruangan seperti rooftop gedung yang berlatar belakang gedung perkantoran dan langit yang cerah.	khususnya rambut dengan baik. berbeda dengan cowo yang tidak	Orang mempunyai prepsesi berbeda- beda itu wajar namun jangan selalu menyamakan satu orang dengan yang lainnya karena orang tersebut melakukan hal buruk
tar tar	Sound effect: Dua pria berdialog: "kita beda karna shamponya beda. Head & shoulder"	Potongan Scene ini terlihat dua orang sedang menunjukkan bahwa produk dari iklan shampo tersebut yaitu head & shoulder.	Pada scene ini mereka merekomendasikan sebuah produk shampo head & shoulder yang bagus untuk membuat penampilan menjadi beda jauh lebih bersih dan rapih.	Mengapa harus produk ini, produk shampo dengan keunggulan yang lebih baik dan bagus dari merek head & shoulder banyak.
	Sound effect: Hanya instrument musik saja dan Suara angin Ketika orang sedang melompat tinggi"	Pada potongan adegan ini menampilkan seorang pria yang sedang melakukan adegan melompati pagar kayu yang tinggi. Pada adegan ini menampilkan lokasi diluar ruangan tepatnya di sebuah perkarangan rumah dan cuaca yang cerah.	ini menggambarkan sosok laki-laki yang aktif, pemberani, gesit, dan melakukan aktivitas secara	seorang pria yang lelah setelah



,				
	Sound effect: Satu orang berdialog: "Panas-panas begini kita tetap bersih dari ketombe.	Pada adegan ini laki-laki dalam iklan menyatakan meski sedang melakukan aktivitas diluar ruangan namun penampilan tetap terjaga bersih dari ketombe.	Scene ini menggambarkan sosok pria selalu terlihat rapih dan terbebas dari masalah ketombe. Walaupun aktif sepanjang hari.	Tidak ada mitos dalam scene ini karena hanya dialog saja.
	Sound effect: Suara bising motor yang sedang bejalan dengan kecepatan tinggi dan suara gesekan ban dengan aspal karena rem mendadak. Satu orang berdialog: "bro, ampun brooo"	Pada adegan ini seorang pria sedang mengendarai motor sport sambil membawa temannya dengan kecepatan tinggi hingga membuat penumpangnya takut.	Pada scene ini terlihat pria yang mengendarai motor sport dengan kecepatan tinggi supaya terlihat keren.	Walaupun terlihat keren namun berkendara dengan kecepatan tinggi tidak baik untuk diri sendiri dan orang lain dapat mengakibatkan kecelakan.
	Sound effect: Dua orang berdialog: "pake helm seharian jadi ketombean? Kalo kita sih tetap bersih dari ketombe" dan "ya iyalah cowok beda gitu loh!"	Adegan ini memperlihatkan dua pria tampak sedang membawa helm full face berwarna biru. Setelah mengendarai motor sport besar dengan kecepatan tinggi dengan cuaca yang sangat cerah.	melakukan kegiatan diluar ruangan dengan mengendarai motor sport dan helm full face tapi penampilan masih terlihat rapih,	Terlihat keren dengan mengendarai Motor sport namun tidak memperhatikan keselamatan dalam berkendara.



Sound effect: Dua orang berdialog: "Jadi ini rasanya iadi cowo beda?" Dan "biasa aja kalee, hahaha"

Pada adegan ini menampilkan dua pria sedang mengendarai sebuah mobil cabriolet mewah. Di perlihatkan disamping mobil yang mereka kendarai terdapat mobil yang dikendarai oleh seorang wanita yang sedang terpesona ke arah mereka. Pada adegan ini menampilkan lokasi dijalan raya sedang yang menunggu lampu merah dengan cuaca yang sangat cerah.

Dalam adegan ini ditampilkan dua pria yang menarik perhatian wanita dengan mengendarai mobil cabriolet dan berpenampilan bahwa rapih keduanya merupakan laki-laki mapan dan sukses. Pada adegan iklan tersebut menunjukan bahwa hal tersebut menjadi daya tarik bagi perempuan. Pada adegan ini mewakili dapat karakter bahwa dengan menunjukkan penampilan yang baik atau bagus maka penilaian orang akan menjadi beda jauh lebih dan baik dapat menumbuhkan kepercaya diri

Dengan penampilan dapat menarik perhatian lawan jenis.



STATE OF STA	Sound effect:	Pada scene ini	Pada potongan	Mungkin		
	Dua orang	menampilkan dua	scene ini	penampilan		
	berdialog:	pria yang	menggambarkan	masih terlihat		
	"takut asap dan	mengendarai	penampilan akan	keren dan cool		
	polusi? Kita sih	mobil cabriolet	selalu terlihat	namun belum		
	ngga, rambut	dengan atap	rapih dan tampan	tentu badannya		
	kita tetap bersih	terbuka membuat	walaupun terkena	mereka tidak		
	dari ketombe",	salah satu pria	polusi saat	bau akibat		
	"tapi kok lo bisa	terkena polusi	berkendaraan.	polusi dari		
	tetep cool gitu?"	udara dari		kendaraan lain.		
	dan "kan gua jadi	kendaraan lain.				
	BA udah lama,	Namun pria yang				
	ngga kayak lo	lainnya tetap				
	anak baru"	terlihat cool.				
		Walaupun itu				
		penampilan				
		mereka tetap				
		terjaga.				
HELD OF THE PARTY	Sound effect:	Pada potongan	Dengan	Tidak ada mitos		
	Satu orang	scene ini	menggunakan	dalam scene ini		
	berdialog:	menampilkan	head & shoulder	karena makna		
	"jangan jadi cowo	seorang pria yang	dari sekarang akan	yang		
	sama aja, move	mengajak orang	merubah	disampaikan		
	on ke head &	lain untuk	penampilan	hampir sama.		
	shoulder".	menjadi cowo	Menjadi lebih			
		yang beda	tampan dan keren.			
		dengan mulai	tapa da no.e			
		merawat				
		penampilan lebih				
		baik.				
A SECTION ASSESSMENT OF THE PROPERTY OF THE PR	Sound effect:	Pada scene ini	Dengan head &	Keadaan		
BASA PO PARAMETER STANDARD STA	Suara effect	digambarkan	shoulder	kondisi kulit		
	berkata:	perbandingan	penampilan akan	seseorang itu		
	"100% PD efektif	ketika seorang	terlihat jauh lebih	berbeda-beda.		
	kalahkan	_	keren karena	Mungkin		
	ketombe basah	pria	terbebas dari	•		
	dan gatal".	menggunakan shampo head &	ketombe dan gatal.	0		
	uan galai .	shoulder jauh	ketolline dali galdi.	sebagian orang namun belum		
		lebih efektif		tentu bagus		
		daripada shampo		untuk orang lain		
		merek lainnya.		untuk orang laili		
		merek iaililiya.				
Sumber · https://www.idntimes.com/hype/entertainment/istyanah-h/potret-fadil-iaidi-ha-haru-head-						

Sumber: https://www.idntimes.com/hype/entertainment/istyanah-b/potret-fadil-jaidi-ba-baru-headshoulders-c1c2

Rangkaian informasi dalam pikiran konsumen pada suatu brand atau merek dan terinterpretasikan menjadi sebuah makna. Citra dapat diketahui dari sebuah simbol yang dibuat oleh perusahaan untuk mewakili produknya. Selain sebagai penanda simbol dengan pesaing tapi berfungsi sebagai menggambakan sebuah kualitas dan visi misi serta tujuan perusahaan (zebuah, 2018)

Iklan head & shouler versi joe taslim x fadil jaidi ini menggambarkan citra bahwa produk shampo diciptakan untuk pria tampan yang selalu menjaga penampilan agar terlihat bersih dan rapih, memberikan rasa percaya diri akan selalu keren dari laki-laki yang lain dan shampo ini menjadi solusi dalam merawat rambut agar terbebas dari masalah ketombe. Mewujudkan sebuah citra merek menjadi suatu peranan penting dalam sebuah iklan. Iklan dibuat untuk menciptakan sebuah citra merek, konsumen dapat melihat secara langsung yang diberikan produk dalam iklan. Citra merek dapat menjadi identitas bagi produk yang dapat dilihat dari keunggulan, standar kualitas, visi&misi, tujuan usaha, pelayanan serta komitmen dari pimpinan perusahaan.

SIMPULAN

Maka dari itu Pada analisisis iklan pada produk sampo head & Shoulders yang di bintangi joe taslim fadil ahmad ini menampilkan kesan cowo maco dan juga cowo lucu sebagai bran ambasador dari iklan sampo ini mereka mengunakan tegline yaitu cowok beda karena sampo ini berbeda dengan sampo anti ketobe lainya bisa dipakai oleh cowok kerean atau pun cowok lucu pada pengunan sampo ini sendiri sebagian dari metode yang di pakai dlam meng analisis iklan video ini adalah metode mitos yang di sambungkan dengan cara penganalisisan semootika pada analisis iklan tersebut Semeotika Menurut ahli Semotika secara etiomologi adalah istilah dari kata yunani semeion yang berarti tanda, yang di masutkan atau mendefinisikan suatu yang atas dasar konvensi sosial yang berbangun atau terdiri sebelumnya yang dapat mewakili Sesuatu atau yang contoh pada adanya asap menandai adanya api (Maka dari itu Pada analisisis iklan pada produk sampo head & Shoulders yang di bintangi joe taslim fadil ahmad ini menampilkan kesan cowo maco dan juga cowo lucu sebagai bran ambasador dari iklan sampo ini mereka mengunakan tegline yaitu cowok beda karena sampo ini berbeda dengan sampo anti ketobe lainya bisa dipakai oleh cowok kerean atau pun cowok lucu pada pengunan sampo ini sendiri sebagian dari metode analisis.

DAFTAR PUSTAKA

- Sari, I.M Rahayu, P.B,(2022:2) makna dan pesan yang terkandung dalam iklan video sirupmarjan pada ramadan 1442 H.jurnal:54
- Implement , (2023 januari 23) sap-exspres Online. Diakses dari: https://www.sapexpress.id/blog/mengenal-apa-itu-video-iklan-produk-dan-cara-membuatnya/
- Putri, V. S., & Candraningrum, D. A. (2022). Pengaruh Iklan Humor pada Kesadaran Merek Milenial di Jakarta (Studi pada Iklan Sampo Head & Shoulders versi Bloopers Joe Taslim). Prologia, 6(1), 60-65.
- Pradina, P. A., & Putra, R. P. (2023, January). Representasi Konten Humor dalam Iklan Televisi Shampo Head & Shoulders. In Bandung Conference Series: Communication Management (Vol. 3, No. 1, pp. 406-409).
- Karamoy, M. V., Andriani, F., & Yusuf, O. (2022). Representasi Konsep Percaya Diri Dalam Iklan Head&Shoulders Edisi Bloopers Bersama Joe Taslim. Hybrid Advertising Journal: Publication for Advertising Studies, 1(1), 28-40.
- (Analisis semiotika roland barthes pada iklan head & shoulder versi joe taslim x fadil jaidi). ilmiah multidisiplin, 101-109.
- Zebuah, A. J. (2018). Analisis identitas merek, loyalitas merek, citra merek, dan kepercayaan merek toyota. Manajemen pemasaran, 62

